

**SESSION DE FORMATION
EN DISTANCIEL****Public**

Tout professionnel de la formation concerné par le marché du CPF : organisme de formation, entreprise, opérateur de compétences, opérateur CEP...

Prérequis

Exercer une fonction dans le secteur de la formation professionnelle ou avoir suivi la formation « Se repérer dans la formation professionnelle : acteurs et mesures »

Moyens pédagogiques

- > Exposés suivis de questions-réponses
- > Travaux d'application individuels ou en sous-groupes : quiz, exercices à partir de fiches techniques, vidéos...
- > Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

Intervenant

Un juriste-consultant, expert en droit et politiques de formation à Centre Inffo

Modalités d'évaluation

Progression des participants évaluée par le formateur tout au long de la formation (test de positionnement, temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînement...) et par un quiz d'évaluation des acquis en fin de formation.

Modalité de sanction

Remise d'une attestation de fin de formation

CPF : SÉCURISER LE RÉFÉRENCEMENT, LA VENTE ET LA RÉALISATION DE VOS FORMATIONS

Le succès du CPF (compte personnel de formation) a développé un marché grand public aussi appelé BtoC (Business to consumer). Mais ce succès attise la convoitise et provoque des fraudes et tentatives d'abus. C'est pourquoi le dispositif de régulation de l'offre sur la plateforme se renforce. Au-delà du cadre législatif et réglementaire, le cadre technique et contractuel est en constante évolution. Pour vous permettre de vous l'approprier, cette formation se veut à la fois juridique et pratique. Une formation indispensable pour sécuriser le référencement, la publicité, la vente, la réalisation de vos formations... et prévenir le contentieux.

OBJECTIFS DE FORMATION

- > Identifier les conditions de référencement en tenant compte des évolutions techniques de la plateforme
- > Connaître les règles en matière de démarchage et de publicité
- > Gérer les dossiers de formation et la facturation
- > Prévenir le contrôle et les contentieux

PROGRAMME

SE REFERENCER DANS L'ESPACE DES ORGANISMES DE FORMATION (EDOF)

- Conditions réglementaires d'éligibilité liées à l'organisme de formation et à la formation référencée
- Zoom sur les formations éligibles non certifiantes : permis de conduire, Acre, bilan de compétences
- Zoom sur l'enjeu de la certification professionnelle (RNCP-RS) : stratégies patrimoniales ou partenariales
- Saisie dans la partie « Catalogue » de votre espace EDOF, étape par étape

RESPECTER SES OBLIGATIONS VIS-A-VIS DU CLIENT

- Règles en matière de démarchage, de publicité et d'information sur le CPF
- Fixation du prix, ajustement et remise commerciale
- Engagements contractuels vis-à-vis du stagiaire et résolution des litiges
- Obligations concernant le passage des examens, concours ou évaluations

GERER ET FACTURER UN DOSSIER DE FORMATION

- Traitement d'une demande d'inscription. Déclaration de l'entrée/sortie en formation et du service fait
- Cas d'annulation de la formation, de non-présentation du stagiaire ou d'interruption de la formation
- Facturation et paiement

PREVENIR LE CONTROLE DE LA CAISSE DES DEPOTS

- Engagements contractuels vis-à-vis de la Caisse des dépôts
- Les obligations en matière de sous-traitance et les modalités de calcul pour apprécier le plafond des 80 % du chiffre d'affaires
- Pièces justificatives à conserver
- Procédure et modalité du contrôle de service fait
- Sanctions encourues et risques de contentieux



14 heures sur 3 jours



1 595 € HT (TVA 20 %)
1 914 € TTC



De 5 à 9 personnes maximum



SESSION DE FORMATION EN **DISTANCIEL**

CPF : SÉCURISER LE RÉFÉRENCIEMENT, LA VENTE ET LA RÉALISATION DE VOS FORMATIONS

	14 heures sur 3 jours
	1 595 € HT (TVA 20 %) 1 914 € TTC
	De 5 à 9 personnes maximum

MODULE 1

Objectifs pédagogiques

- > Connaître les conditions réglementaires et techniques du référencement
- > Comprendre l'enjeu des certifications professionnelles

RÉFÉRENCIEMENT DE L'OFFRE

EN AMONT	JOUR 1		4H30
 1h	 3h15	 0h15	
14H-17H30			

MODULE 2

Objectifs pédagogiques

- > Connaître ses engagements vis-à-vis du stagiaire
- > Connaître ses engagements vis-à-vis du fournisseur de service

OBLIGATIONS CONTRACTUELLES

JOUR 2	JOUR 2		4H45
 1h15	 3h15	 0h15	
Matin	14H-17H30		

MODULE 3

Objectifs pédagogiques

- > Gérer et facturer un dossier
- > Prévenir le contrôle de la Caisse des dépôts

GESTION DES DOSSIERS ET CONTRÔLE

JOUR 3	JOUR 3		4H45
 1h15	 3h15	 0h15	
Matin	14H-17H30		



Contact commercial :
 contact.formation@centre-inffo.fr
 Tél. : 01 55 93 91 83 - www.centre-inffo.fr

Classe virtuelle

Travaux individuels ou en sous-groupes (asynchrone)
 Prévoir dans votre emploi du temps, un créneau entre les classes virtuelles pour réaliser les travaux qui seront demandés.
 Ils font partie intégrante de votre parcours d'apprentissage.

Évaluation

**Toute une équipe
 au service
 de votre métier**



Inscrivez-vous dès à présent

SE FORMER EN INTER

Nadia Barr - Tél. : 01 55 93 91 83
 Courriel : contact.formation@centre-inffo.fr

**SE FORMER EN INTRA OU SUR-MESURE
 ANALYSE DE VOS BESOINS ET DEVIS**

Nathalie Billard - Tél. : 01 55 93 91 80 / 06 77 18 96 20
 Courriel : contact.commercial@centre-inffo.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

Toutes les informations demandées sont indispensables à la prise en compte de votre commande.

JE SOUHAITE M'INSCRIRE À LA SESSION DE FORMATION EN DISTANCIEL

Intitulé : **CPF : SÉCURISER LE RÉFÉRENCIEMENT, LA VENTE ET LA RÉALISATION DE VOS FORMATIONS**

Date : Tarif: **1 595 € HT (TVA 20 %) 1 914 € TTC**

CODE FORMATION : **FOR000306**

PARTICIPANT

Nom Prénom.....
 Fonction..... Service.....
 Raison sociale et adresse de l'établissement
 Tél..... Courriel.....

CORRESPONDANT FORMATION

Nom Prénom.....
 Fonction..... Service.....
 Raison sociale et adresse de l'établissement
 Tél..... Courriel.....
 N° SIRET /_/_/_/_/_/_/_/_/_/_/_/_/_/_/ Code APE/NAF /_/_/_/_/_/_/_/_/ N° client: /_/_/_/_/_/_/_/ Effectif: /_____/

FACTURATION

Accord de prise en charge d'un Opco⁽¹⁾ Nom de l'Opco Montant de la prise en charge..... € TTC
 Établissement à facturer (si différent du participant) ou Opco
 Adresse.....
 Contact référent.....
 Tél..... Courriel.....

Ces données personnelles sont utilisées par Centre Inffo uniquement dans le cadre de la mise en œuvre des services offerts pour lesquels Centre Inffo peut avoir recours à des sous-traitants. Elles ne font l'objet d'aucune communication à des tiers.

Le bulletin doit être accompagné soit d'un règlement à l'ordre de Centre Inffo, soit d'un bon de commande de votre structure.
 (1) En cas de subrogation, le client doit faire parvenir à Centre Inffo le dossier de prise en charge de son organisme financeur avant le début de la formation.
 A défaut, Centre Inffo facturera directement le client qui se fera rembourser par son organisme financeur (Opco).

Je joins mon règlement à l'ordre de Centre Inffo :

Par chèque bancaire Par chèque postal

ou je règle par virement, en précisant le titre et la date de la formation :

Virement postal : IBAN de la Société générale
 FR76 3000 3035 3600 0200 0354 823 / BIC : SOGEFRPP

Le client déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente des prestations orales et les accepter sans réserve.

Lu et approuvé
 Date
 Cachet et signature

Vous pouvez également vous inscrire directement sur notre boutique en ligne <https://boutique.centre-inffo.fr>